

بسمه تعالی

راهکارهای افزایش فروش محصولات دیجیتالی

فروشگاه ساز محصولات دانلودی Zepo

- * برای افزایش بازدید فروشگاه خود، سیستم همکاری در فروش را فعال نمایید تا محصولات سایر فروشگاه ها در فروشگاه شما نیز نمایش داده شود. در صورت به فروش رسیدن این محصولات از طریق لینک موجود در فروشگاه شما، درصد فروشنده (بازاریاب) به شما تعلق می گیرد.
- * برای محصولات خود با توجه به محتوای بارگذاری شده، قیمت مناسبی در نظر بگیرید تا تمامی کاربران قادر به خرید محصولات شما باشند. بدیهی است هر چه محصولات قیمت بالاتری داشته باشند تعداد کاربرانی که اقدام به خرید می کنند کاهش خواهد یافت.
- * در صورتی که حجم محصول شما زیاد است می توانید با استفاده ابزارهای فشرده سازی نسبت به کاهش حجم آن اقدام نمایید و یا محصول خود را پارت بندی نموده و در عنوان هر محصول بخش مربوطه را درج نمایید. به این ترتیب کاربر برای خرید قسمت های بعدی نیز ترغیب می شود. سعی کنید حجم فایل هایی که بارگذاری می کنید کمتر از 150 مگابایت باشد تا با توجه به محدودیت های دانلود و سرعت اینترنت، امکان دانلود فایل ها برای تمامی افراد وجود داشته باشد و با خیال آسوده تری نسبت به خرید اقدام نمایید.
- * برای محصولات خود حتما تصویر مناسب قرار دهید و توضیحاتی درج نمایید که بیانگر محتوای محصول شما باشد. این امر باعث می شود کاربران با اطمینان از محتوای محصول نسبت به خرید اقدام نمایند.
- * یک وبلاگ جدید ایجاد کنید و در آن فروشگاه و محصولات خود را معرفی کنید. این امر در ایندکس سریعتر فروشگاه شما در گوگل نیز موثر خواهد بود. همچنین شما می توانید از کدهای بازاریابی در وبلاگ خود استفاده نمایید تا با فروش محصولات از این طریق به درآمد خود بیافزایید.
- * در سایت هایی که به شما امکان درج آگهی رایگان را می دهند ثبت نام کرده و با ایجاد پست های لینک دار به معرفی فروشگاه و محصولات خود بپردازید.
- * با توجه به رشد روزافزون استفاده از شبکه های اجتماعی و تعداد کاربران بالای آنها استفاده از این شبکه ها برای معرفی فروشگاه شما تاثیر به سزایی در افزایش فروش خواهد داشت. این روش رایگان بوده و بدون پرداخت هزینه بازخورد مناسبی را در پی دارد. استفاده از برنامه هایی نظیر فیس بوک، توئیتر، اینستاگرام و مانند اینها، دسترسی شما به مشتریان و شناخت مشتریان از شما را آسانتر میکند.
- * سعی کنید برای مشتریان شرایط تجربه رایگان را فراهم سازید. به عنوان مثال بخشی از محصولات را در قالب یک ویدیوی کوتاه و مختصر، به طور رایگان قرار دهید. با این کار علاوه بر اینکه مشتری راغب میشود بیشتر درمورد محصول مورد نظرش بداند و به خرید قسمت های مختلف آن تمایل پیدا میکند، حس اعتماد مشتری نیز بیشتر خواهد شد.
- * به همراه محصول خریداری شده، کدهای تخفیفی قرار دهید که تا مدت محدودی اعتبار داشته باشند و مشتریان را ترغیب به خرید محصولات دیگر، با تخفیف ویژه نمایید. اینکار آنان را تشویق به خرید مجدد از شما خواهد کرد. مشتریان همواره بدنبال فرصتهای خاص، برای خرید هستند.

* برای محصولات اشناتیون در نظر بگیرید. این کار تمایل به خرید را در مشتری افزایش میدهد. برای مثال می توانید در قسمت توضیحات محصول درج نمایید که محصولی تحت عنوان ... نیز در فایل این محصول قرار داده شده و شما با یک خرید در واقع مجموعه ی دیگری را به رایگان دریافت خواهید کرد.

* در فروشگاه خود مطالب و اپلیکیشن های کارآمد آپلود کنید و مطالب بی اهمیت و کم طرفدار را حذف کنید. از بارگذاری و فروش فایل های رایگان که در اینترنت به راحتی یافت می شوند خودداری نمایید.

* محصولات خود را از نظر کارایی و بازدهی ارزیابی کنید. محصولاتی را که بازدهی مطلوب ندارند حذف کنید و از سوی دیگر، محصولات کارآمدتر و موثرتر را به محصولات قبلی خود اضافه کنید.

* سعی کنید محصولاتی که در فروشگاه آپلود میکنید به گونه ای باشد که تمامی گروه های سنی مایل باشند از مطالب آن استفاده کنند. در نظر داشته باشید که بخش زیادی از مشتریان را کودکان و نوجوانان تشکیل میدهند، پس رضایت آنان نیز حائز اهمیت است.

* همواره رقیبان خود را بشناسید ونقاط ضعف خود را نسبت به آنها کنترل کرده و برطرف کنید. همچنین نقاط قوتی که نسبت به آنان دارید را روز به روز افزایش دهید.

* دسته بندی مربوط به حیطة و حوزه محصولات را مشخص کنید تا مشتری راحتتر به محصول موردنظر خود دسترسی پیدا کند.

* سعی کنید در مناسبت های خاص مانند اعیاد، درصدی تخفیف به محصولات اختصاص دهید و از کدهای تخفیف استفاده کنید.

* در قسمت تعبیه شده برای پیغام تشکر بعد از خرید ایمیل خود را نیز قرار دهید تا مشتریان بتوانند راحتتر با شما در ارتباط باشند..

* برای خود یک لوگو و یک شعار مناسب طراحی کنید.



کسب در آمد مادام العمر فقط در سه مرحله!

ثبت نام کنید بفروشید برداشت کنید

با خیالی آسوده کسب و کار خود را در دهکده جهانی گسترش دهید.

عضویت رایگان